## 抓质量创品牌促进企业大发展

## □ 冯生华 王 英

进人 20 世纪 90 年代以后, 水泥企业面临着越来越严峻的市场挑战, 水泥产品从卖方市场转为买方市场, 市场需要适销对路的优质水泥产品, 如再生产适应性差的产品就无人问律, 将丧丧产品质量和品种的要求是上升的,产品质量不提高, 品种不增加就失去了发展的机会。市场竞争是无情的, 没有好的产品, 没有过硬的管理,企业发展将会受到影响。

秦岭水泥在建厂之初,作为国家水泥生产骨干企业,在计划经济时代,曾以先进的工艺和装备打造出秦岭水泥名牌。但在如今市场经济条件下,在新的竞争态势下,我们必须以全新的质量观提升秦岭品牌,拓展企业更大的生存和发展空间,以求质量品种和主业规模的双翼,在市场经济的领空,实现二次腾飞。

质量就是产品的适用性,通俗地讲,就是产品本身的一系列特性能满足客户的某种要求和需要。我们要树立全面的质量管理观念,要由产品自身的功能质量即狭义质量概念向包括品种、价格、包装、销售服务在内的广义质量

秦岭水泥四十余年来形成的质量 体系是传统的,也曾取得了一定成效。 秦岭牌 P.0425R 和 P.0525R 水泥曾荣 获省优、部优产品,1995年底被评为陕 西省首批名牌产品,1999年公司荣获全 国建材行业推行全面质量管理 20 周年 先进企业。在市场竞争日益激烈的今 天,质量体系要由传统式向规范化和国 际标准(ISO9000)过渡。企业要用 ISO9000 标准完善改进质量体系,然后 形成以 ISO9000 标准为核心的具有企 业特点的能够保证企业产品质量的新 的运行体系,从而建立起适应市场的全 新的质量管理模式。这个模式是与国 际标准和国际水平接轨的,是一个可持 续改进的系统面不是一种呆板而停滯 的系统。

为什么我们要在"大质量"的观念下,建立以 ISO9000 标准为核心的质量体系,建立国际化标准化的质量模式呢? 这首先是企业在市场经济条件下生存的需要。如果我们不能通过 ISO 系列质量认证,其后果必将是灾难性的。秦岭水泥的市场定位为国家重点项目和重点工程,而重点工程的用户向企业索取的首要文件就是质量认证书是企业产品可以说有关质量认证证书是企业产品

走向市场的通行证,没有质量认证,企业连进人市场,参予竞争的资格都没有。有了质量认证,我们才能提升秦岭水泥品牌,才有可能拓展企业更为广阔的生存和发展空间。

以能打硬仗、善打硬仗而闻名水泥行业的秦岭人,在新的市场经济条件下,面对竞争压力,没有退缩,在探索新的质量管理运行模式方面取得量认证,1999年又通过了产品质量认证,更为可喜的是,2000年9月通过了中国建材质量体系认证中心质量体系认证,使企业质量管理工作跃升到了一个全新的阶段。

目前湿法生产线四台窑以粉尘治 理为中心的改造工作相继完成并初见 成效,各项技术和经济指标全面好转, 有的已达到或接近历史最好水平。湿 法线的技改工作已转入以控制改造中 心,全面提高控制水平方向上,这将改 变工艺技术装备落后状况,提高和强化 过程控制能力,从而满足提高产品质 量、开发新产品能力的目的。5号窑干 法生产线通过对工艺设备的修,配,改 和工艺操作水平的提高,已经实现达产 达标,6号窑已建成投产,增强了企业发 展实力。近年来公司先后组织研发了 P.O625、525 超细水泥石灰石水泥、中 热水泥、低热水泥和低碱水泥等产品。 使品种结构有突破性进展。所有这一 切都为企业实施新的质量管理模式奠 定了良好的基础,秦岭水泥将以完善的 质量体系为保证,在市场大潮中创造出 一条质量效益型的发展道路,重铸秦岭水 犯品牌形象, 赢得更为长足的迅猛扩张。

(作者单位: 陕西秦岭水泥(集团) 股份有限公司)